

Whitepaper

Phase: Start Programmierung

«Die zeitgemäße Alternative zu Bargeld»

UNISON
COIN



© by UNISON COIN
Version 1.3 - Nov. 2017



Management Summary	3
Währungen im Vergleich	5 - 9
Pre-Launch Strategie	11 - 14
Verdienstmöglichkeiten	16 - 19
Coin-Technologie: Erster Einblick	21
Team & Firmensitz	23 - 24





Management Summary

Vision

- Etablierung einer digitalen Währung als wesentliche Verbesserung zu bestehenden Kryptowährungen

Ziele

- Sichere Zahlungsabwicklung in Echtzeit
- Ein Höchstmaß an Wertabsicherung, nicht nur durch Edelmetalle, sondern auch operative Investments, die kontinuierliche Erträge sicherstellen und damit für eine garantierte Wertsteigerung des Coins stehen
- Zum Start eine große Anzahl an Akzeptanzstellen

Technologie

- Eine neue dezentrale, mehrschichtige Nachrichtenarchitektur mit kryptologisch gesicherten Daten
- Coins können in externen Wallets verwaltet werden
- Veröffentlichung des Quellcodes verteilt auf mehrere Phasen
- Wahl zwischen hochsicheren Wallets, in denen personenbezogen die Coins diebstahlsicher gespeichert sind oder anonymen Wallets

Marketing

- Intelligenter Token-Split-Mechanismus zum fairen Umgang mit allen Teilnehmern
- Bereits zu Beginn der Marketingphase werden Ressourcen in den Aufbau von Akzeptanzstellen gesetzt
- Einzigartiger Marketingplan, welcher neuartige & relevante Anreize für den Vertriebsaufbau setzt

Finanzielles

- 50% der eingehenden Gelder gehen in die Wertabsicherung und der damit verbundenen Anlage-Strategie zur Wertsteigerung
- 30% Provision plus 10% Bonusmoglichkeit stehen für Marketing und Vertrieb zur Verfügung
- 20% decken die Programmierung und Verwaltungskosten





Inhaltsverzeichnis

Management Summary	3
Währungen im Vergleich	5 - 9
Pre-Launch Strategie	11 - 14
Verdienstmöglichkeiten	16 - 19
Coin-Technologie: Erster Einblick	21
Team & Firmensitz	23 - 24





Währungen im Vergleich

	FIAT	Bitcoin	UNISON COIN
Anwendung - Bargeld - Überweisung			
Sicherheit gegen Kursverfall			
Wertzuwachs nachhaltiger Wertzuwachs			
Technologie			
Anonymität			
Schnelligkeit (<i>Kunde direkt</i>) Schnelligkeit (<i>Kunde grenzübergreifend</i>)			
Günstige Betriebskosten			
Verbreitung			Im Aufbau

Legende:



keine Erfüllung
geringe Erfüllung



mittlere Erfüllung
große Erfüllung



hervorragende Erfüllung





Ausführungen zum Vergleich

Anwendung

Das Bargeld ist immer noch am weitesten verbreitet, obwohl es intensive Bestrebungen gibt, dass die Menschen mehr und mehr digital bzw. virtuell mit Plastikkarten und/oder anderen Methoden bezahlen sollen. Ein großer Nachteil sind länderübergreifende Zahlungen, die meist langwierig und kostspielig werden können. Ein klares Manko der klassischen Währung.

Beim Bitcoin ist der Kosten- und Zeitfaktor schon wesentlich besser, wobei aber auch dort eine signifikante Verschlechterung zu verzeichnen ist. Wohingegen vor gar nicht allzu langer Zeit eine Überweisung wenige Euro-Cent gekostet hat, sind es heute schon einige Euros. Auch beim Zeitfaktor kann es bei einer starken Auslastung des Netzwerkes vorkommen, dass es bis zu über einen Tag geht, bis die Überweisung gutgeschrieben ist.

Beim UNISON COIN haben wir auf konstante Transaktionskosten geachtet und eine Real Time Gutschrift implementiert.

Sicherheit gegen Kursverfall

Bei klassischen Währungen existieren in der Theorie Sicherheitsmechanismen gegen Kursverfall. Betrachtet man aber historische Szenarien, wie zum Beispiel Argentinien, helfen diese wenig, wenn großflächig die Währung vom Wertverfall betroffen ist. Früher waren klassische Währungen mit Gold abgesichert. Dies ist heute nur noch marginal in einigen wenigen Ländern vorhanden. Einem Kursverfall bis gegen Null ist also nahezu nicht Einhalt zu gebieten, weil keine Realwerte dahinterstehen. Lediglich die Bruttosozialprodukte der einzelnen Länder und das Vertrauen in die Währung lassen aktuell einen Wertverfall nicht zu.

Beim Bitcoin sieht es noch schlimmer aus. Der Wert dieses Coins besteht rein daraus, dass es Menschen gibt, die damit bezahlen wollen und bezahlt werden wollen. Je mehr Akzeptanzstellen entstehen, desto stärker wird die Nachfrage und desto eher steigt der Preis eines Bitcoins. Was aber passiert, wenn es irgendwann eine technisch bessere Alternative zum Bitcoin gibt? In dem Moment, in dem es Schwund an Akzeptanzstellen gibt, kann es tatsächlich einen erdrutschartigen Kursverfall innerhalb kürzester Zeit geben, weil eben hier absolut keine Realwerte dahinterstehen.

Beim UNISON COIN gehen von Anfang an 50% der Marketinggelder in Realwerte wie Edelmetalle aber auch andere Sachwerte, die einen ständigen Wertzuwachs generieren und damit eine stabile Wertbasis des Coins bilden.





Ausführungen zum Vergleich

Wertzuwachs / nachhaltiger Wertzuwachs

Bei klassischen Währungen gibt es de facto inflationsbedingt und bedingt durch den Zinseszins einen kontinuierlichen Wertverfall für die breite Masse der Bevölkerung.

Wie beim Bitcoin am deutlichsten zu sehen ist, kommt es zwar zu einer enormen Wertsteigerung, diese basiert aber lediglich auf Spekulation bzw. der vorher beschriebenen Steigerung der Nachfrage durch Vermehrung der Akzeptanzstellen. Deshalb kommt es auch sehr oft zu sehr starken Schwankungen selbst innerhalb weniger Stunden. Möchte man hier eine Rechnung bezahlen kann es vorkommen, dass - bis der Betrag ankommt - der Wert in Euro um einen 2 stelligen Prozentsatz gefallen ist. Die Frage ist hier: Ist das praktikabel?

Der UNISON COIN setzt deshalb nicht nur auf Schnelligkeit und Wertstabilität, sondern auch auf Konstanz. Zu diesem Zweck ist unser Wertzuwachs nachhaltig und der UNISON COIN hat weitere Mechanismen zur Steigerung der Wertstabilität, welche wir im Laufe des Projektes in Form von erweiterten Whitepapers veröffentlichen werden.

Technologie

Die Technologie bei klassischen Währungen ist erprobt, entspricht aber nicht mehr dem neuesten Stand der Technik.

Bitcoin hat mit seiner Blockchain-Technologie einen bahnbrechenden Durchbruch erzielt, trotzdem muss man betonen, dass dieses Projekt nie für einen Massenbetrieb ausgelegt war. Deshalb gibt es auch berechtigterweise viele Projekte, die sich mit einer Verbesserung oder ähnlichen Alternativen beschäftigen.

Auch wir haben uns in der Vorprojektphase intensiv mit der klassischen Blockchain-Technologie beschäftigt und ganz klar die Stärken und Schwächen angeschaut. Innerhalb von 2 Jahren intensiver Analyse und Lösungsfindung, haben wir ein Konzept entwickelt, das die Stärken beider Welten, sowohl der zentralen als auch der dezentralen, in sich vereinigen. Ganz grob kann man sagen, dass die Technologie generell dezentral aufgebaut ist, aber auch Vorteile eines zentralen Systems besitzt.





Ausführungen zum Vergleich

Anonymität

Bei klassischen Währungen (Fiat-Money) ist es quasi unmöglich anonym unterwegs zu sein, außer man betreibt illegale Geschäfte oder arbeitet mit Schwarzgeld.

Beiden bisherigen Kryptowährungen ist es sehr einfach von einer klassischen Währungen einen Coin zu wechseln. Jedoch wieder zurück in klassische Währungen wechseln, gestaltet sich sehr schwierig bzw. man muss mit erheblichen Kosten rechnen durch sogenannte Exchanger.

Deshalb haben wir uns entschieden, dass der Kunde entscheiden kann, ob er ein personifiziertes Konto haben möchte, welches zudem diebstahlsicher ist oder ob er lieber ein anonymes Konto haben möchte und dafür höhere Kosten in Kauf nimmt.

Schnelligkeit

Die Schnelligkeit im Bargeldverkehr ist unübertroffen. Aber bei Auslandsüberweisungen auch zwischen verschiedenen Banksystemen, z.B. von IBAN nach SWIFT, gestaltet sich das schon schwieriger. Zahlreiche zwischengeschaltete Banken halten hier die Hand auf. So etwas ist heutzutage wirklich nicht mehr zeitgemäß.

Beim Bitcoin kann es bestenfalls sein, dass eine Zahlung innerhalb weniger als 1 Stunde erfolgt oder bei Auslastung des Netzwerkes auch mehr als 1 Tag dauern kann. Eine Bezahlung an der Supermarktkasse ist damit auf jeden Fall erstmal ausgeschlossen.

Beim UNISON COIN war uns deshalb wichtig, dass wir eine absolute Alltagstauglichkeit erreichen. Die Bezahlungen erfolgen in Echtzeit und ist sehr sicher.





Ausführungen zum Vergleich

Günstige Betriebskosten

Grundsätzlich hätte die klassische Banküberweisung eine sehr günstige Kostenstruktur. Diese wird aber nicht an den Kunden weitergegeben.

Beim Bitcoin haben sich die Überweisungskosten extrem nach oben entwickelt. Dies hängt auch damit zusammen, dass hier ein Kreislauf geschaffen wurde, der nicht nachhaltig ist. Geld wird umgewandelt in Hardware und Strom, was dann letztendlich zu neuen Coins führt. Genau diesen Kreislauf gilt es zu durchbrechen, weil es nicht sein kann, dass hier Vermittler erst einmal mehr verdienen, als es Sinn macht. Ebenfalls sollte sich jeder die Frage stellen, was passieren würde, wenn man den ganzen Geldverkehr auf Bitcoin umstellen würde. Resultat wäre, dass man tausende Stromkraftwerke zusätzlich bauen müsste. Man sieht hier ganz deutlich, dass das nicht realistisch ist.

Genau aus diesem Grund ist der UNISON COIN schlank, schnell und ressourcenschonend umgesetzt.

Verbreitung

Die klassische Währung wird über kurz oder lang intensiv an Bedeutung verlieren.

Bitcoin findet immer mehr Zuspruch weltweit, scheitert aber an vielen Details wie im Vorfeld beschrieben.

Nun liegt es an uns, hier wesentlich bessere Alternativen, wie den UNISON COIN, zu fördern.





Inhaltsverzeichnis

Management Summary	3
Währungen im Vergleich	5 - 9
Pre-Launch Strategie	11 - 14
Verdienstmöglichkeiten	16 - 19
Coin-Technologie: Erster Einblick	21
Team & Firmensitz	23 - 24





Pre-Launch Strategie: Technologie Roadmap

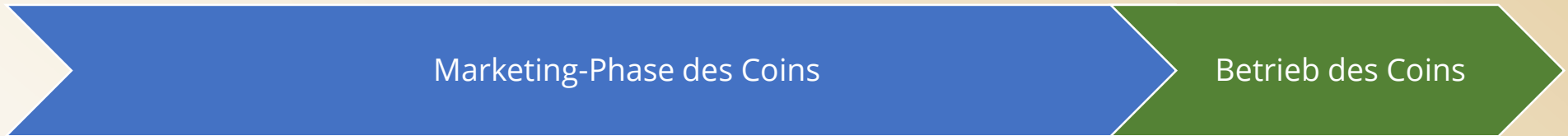
Ende 2017




Mitte 2018




Ende 2018



 Whitepaper «Start Programmierung»

 Whitepaper «Start Exchanger»

 Whitepaper «Start Coin»

Während der Marketingphase bis zum Start des Coins befindet sich bereits ein Exchanger in Implementierung.

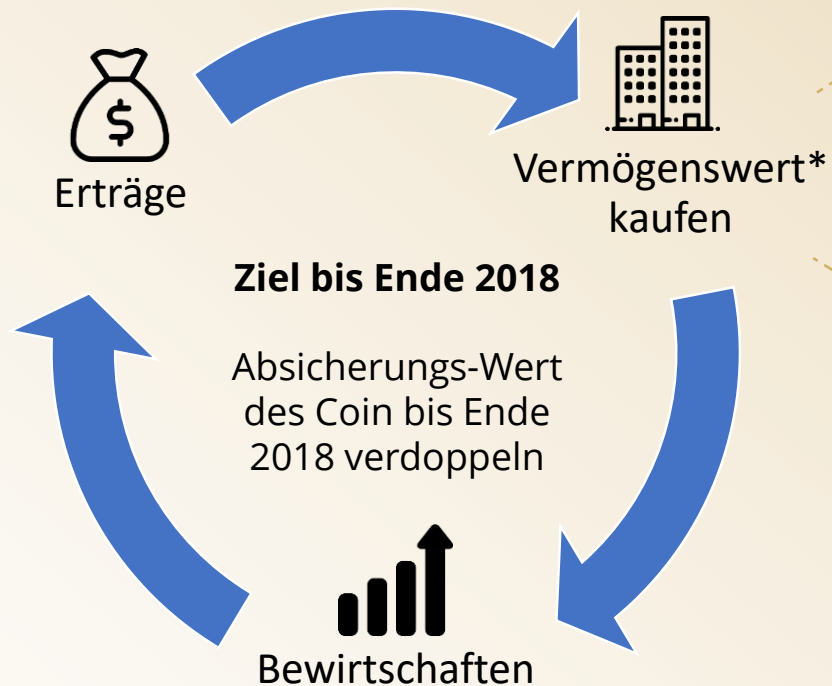
Dieser dient nicht nur dazu, dass später Geldbewegungen wesentlich vereinfacht werden, sondern er wird auch schon zur Marketingphase Rückflüsse generieren, die wir an alle Teilnehmer ausschütten werden.





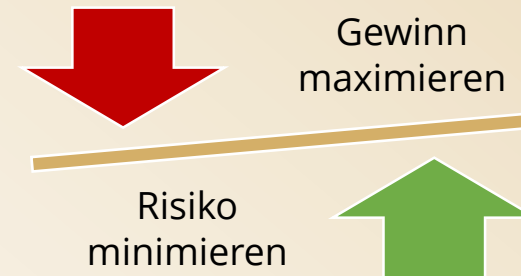
Pre-Launch Strategie: Anlagen

Als Gegenwert für den Verkauf der Token erhalten wir FIAT und Kryptowährungen. Die zur Absicherung des Coins vorgesehenen Gelder sollen sich bis Ende 2018 verdoppeln



Vorgesehene Investitionsfelder

- ✓ Edelmetalle
- ✓ Resorts
- ✓ Immobilien
- ✓ Start-Ups
- ✓ Kryptowährungen

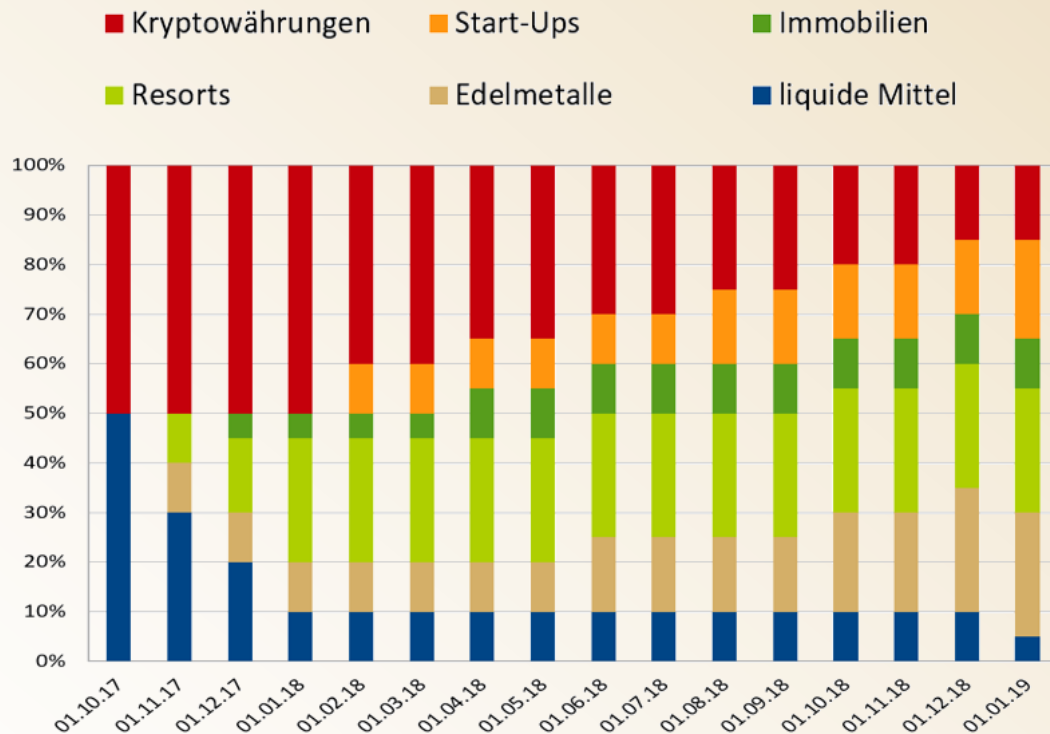




Pre-Launch Strategie: Anlagen

Während wir kontinuierlich die liquiden Mittel in Vermögenswerte umwandeln, verzögern wir dies bei den Kryptowährungen, um Kursanstiege zu realisieren

Erste Grobplanung der Anlagen-Diversifikation



Plan bis Ende 2018

- ✓ Liquide Mittel sofort in Sachwerte umwandeln
- ✓ Kryptowährungen erst halten und Kursanstiege in Substanz umwandeln
- ✓ 25 % High-Risk Anlagen
- ✓ 45 % mittelfristige Anlagen
- ✓ 30 % rasch liquidierbare Anlagen





Pre-Launch Strategie: Marketing-Phase

Token – Erwerb von Anrechten auf Coins

Während der Marketingphase können Schulungspakete erworben werden. Wie beschrieben werden 50% des Wertes dieser Schulungspakete in Anlagen investiert, die dann zum Start des Coins an die Betreibergesellschaft übergeben werden. 30% zzgl. evtl. anfallender Boni werden in das Marketing investiert und der Rest in Verwaltung und Programmierung. Jedes Schulungspaket erzeugt interne Token.

ICO - Umwandlung der Token in Coins

Zum 01. Januar 2019 erfolgt der ICO des UNISON COIN. Zum Stichtag 31. Dezember 2018 werden alle Anlagewerte bewertet. Pro 0,01 Euro Sachwert wird zum Start ein Coin erzeugt und die gesamten Coins werden anteilmäßig an alle Tokeneigentümer aufgeteilt.

Token-Split – Belohnung für frühzeitiges Einsteigen

Während der Marketingphase belohnt ein ausgeklügeltes Konzept den frühzeitigen Einstieg. Mit Erreichen von insgesamt 25 Mio. Token, erfolgt ein Split und alle Token verdoppeln sich. Es sind somit 50 Mio. Token vorhanden. Nun wird wieder abgewartet, bis doppelt so viele Token im Umlauf sind – also 100 Mio. Token – und der nächste Split erfolgt. Es sind nun 200 Mio. Token vorhanden und es wird wieder gewartet bis doppelt so viele Token vorhanden sind für den nächsten Split. Dies geht immer so weiter bis zum 01. Januar 2019. Im Mitgliederbereich ist der Token-Split-Barometer abgebildet, der in Echtzeit den nächsten Split anzeigt.

Akzeptanzstellen – Nachhaltiger Aufbau von Wert und Nutzen

Unser Management ist erfahren im Umgang mit großen Projekten und kann dieses Projekt mit wenigen hunderttausend Euros umsetzen. Die Vergangenheit zeigte, dass Kryptowährungen schon Millionenbeträge investiert haben, um zum Schluss nicht das gewünschte Ergebnis zu erzielen. Beim UNISON COIN ist der Fahrplan fest vorgegeben und das Projekt ist angelaufen. Dazu gehört, dass wir bereits in der Marketingphase Akzeptanzstellen aufbauen. Damit schaffen wir Wert und Nutzen für den Coin. Entsprechende Anreize für Gewerbe und Empfehlungsgeber garantieren eine relevante Anzahl Akzeptanzstellen zum Start des Coins.





Inhaltsverzeichnis




Management Summary	3
Währungen im Vergleich	5 - 9
Pre-Launch Strategie	11 - 14
Verdienstmöglichkeiten	16 - 19
Coin-Technologie: Erster Einblick	21
Team & Firmensitz	23 - 24





Verdienstmöglichkeit I: Differenz-Provision

Sie erhalten auf den Umsatz ihrer Downline eine Provision. Die Höhe der Provision berechnet sich aus der Differenz ihrer Stufe zur Stufe ihrer direkt unter ihren registrierten Partnern

 NOVICE	Ab Umsatz*	Provision**	 DIRECTOR	Ab Umsatz*	Provision**	 PRESIDENT	Ab Umsatz*	Provision**
Stufe 1	100 €	7,5 %	Stufe 1	4.500 €	11,75 %	Stufe 1	30.000 €	13,625 %
Stufe 2	200 €	8 %	Stufe 2	5.000 €	12 %	Stufe 2	35.000 €	13,75 %
Stufe 3	400 €	8,5 %	Stufe 3	6.000 €	12,25 %	Stufe 3	50.000 €	13,875 %
Stufe 4	600 €	9 %	Stufe 4	7.000 €	12,5 %	Stufe 4	75.000 €	14 %
Stufe 5	800 €	9,5 %	Stufe 5	8.000 €	12,625 %	Stufe 5	100.000 €	14,125 %
Stufe 6	1.000 €	10 %	Stufe 6	9.000 €	12,75 %	Stufe 6	150.000 €	14,25 %
Stufe 7	1.500 €	10,25 %	Stufe 7	10.000 €	12,875 %	Stufe 7	250.000 €	14,375 %
Stufe 8	2.000 €	10,5 %	Stufe 8	12.500 €	13 %	Stufe 8	500.000 €	14,5 %
Stufe 9	2.500 €	10,75 %	Stufe 9	15.000 €	13,125 %	Stufe 9	1 M €	14,625 %
Stufe 10	3.000 €	11 %	Stufe 10	17.500 €	13,25 %	Stufe 10	2 M €	14,75 %
Stufe 11	3.500 €	11,25 %	Stufe 11	20.000 €	13,375 %	Stufe 11	5 M €	14,875 %
Stufe 12	4.000 €	11,5 %	Stufe 12	25.000 €	13,5 %	Stufe 12	10 M €	15 %

* Berechnung Provisions-Stufe: Eigener Umsatz und Umsatz deiner Downline

** Berechnung Provision: Die Provision wird ausschließlich auf dem Umsatz der Downline ausgeschüttet.




Bitte beachten sie, dass 10 % der Provisionssumme steuerlich abgezogen werden müssen.
Beispiel: Novice, Stufe 10 werden dann 90 % von 11 % geschrieben, was dann 9,9 % entspricht.





Verdienstmöglichkeit II: Verdopplungs-Bonus

Sobald sie ein erstes Paket erwerben (ab 100 €), qualifizieren sie sich für diesen Bonus. Damit verdoppeln sich alle ihre Provisionen

 NOVICE	Ab Umsatz*	Provision**	 DIRECTOR	Ab Umsatz*	Provision**	 PRESIDENT	Ab Umsatz*	Provision**
Stufe 1	100 €	15%	Stufe 1	4.500 €	23,5 %	Stufe 1	30.000 €	27,25 %
Stufe 2	200 €	16 %	Stufe 2	5.000 €	24 %	Stufe 2	35.000 €	27,5 %
Stufe 3	400 €	17 %	Stufe 3	6.000 €	24,5 %	Stufe 3	50.000 €	27,75 %
Stufe 4	600 €	18 %	Stufe 4	7.000 €	25 %	Stufe 4	75.000 €	28 %
Stufe 5	800 €	19 %	Stufe 5	8.000 €	25,25 %	Stufe 5	100.000 €	28,25 %
Stufe 6	1.000 €	20 %	Stufe 6	9.000 €	25,5 %	Stufe 6	150.000 €	28,5 %
Stufe 7	1.500 €	20,5 %	Stufe 7	10.000 €	25,75 %	Stufe 7	250.000 €	28,75 %
Stufe 8	2.000 €	21 %	Stufe 8	12.500 €	26 %	Stufe 8	500.000 €	29 %
Stufe 9	2.500 €	21,5 %	Stufe 9	15.000 €	26,25 %	Stufe 9	1 M €	29,25 %
Stufe 10	3.000 €	22 %	Stufe 10	17.500 €	26,5 %	Stufe 10	2 M €	29,5 %
Stufe 11	3.500 €	22,5 %	Stufe 11	20.000 €	26,75 %	Stufe 11	5 M €	29,75 %
Stufe 12	4.000 €	23 %	Stufe 12	25.000 €	27 %	Stufe 12	10 M €	30 %

* Berechnung Provisions-Stufe: Eigener Umsatz und Umsatz deiner Downline

** Berechnung Provision: Die Provision wird ausschließlich auf dem Umsatz der Downline ausgeschüttet.

Bitte beachten sie, dass 10 % der Provisionssumme steuerlich abgezogen werden müssen.
Beispiel: Novice, Stufe 10 werden dann 90 % von 11 % geschrieben, was dann 9,9 % entspricht.





Verdienstmöglichkeit III: Super-Bonus

Mit dem Super-Bonus honorieren wir ihre Weiterempfehlung zusätzlich

Stufe	Super-Bonus	Umsatz Zuwachs in Downline	Mind. 1 eigenes Paket	Mind. Pakete in Level 1 (Erstlinien)	Zusätzliche Pakete in Downline
Bronze	1.000 €	+10.000 €	blau	Mind. 2 blaue	-
Silber	2.000 €	+20.000 € (30.000 €)	lila	Mind. 2 lila	-
Gold	5.000 €	+50.000 € (80.000 €)	dunkelrot	Mind. 2 dunkelrote	-
Platin	10.000 €	+100.000 € (180.000 €)	rot	Mind. 2 rote	-
Bronze Saphir	20.000 €	+200.000 € (380.000 €)	orange	Mind. 2 orange	-
Silber Saphir	50.000 €	+500.000 € (880.000 €)	gelb	Mind. 2 gelbe	-
Gold Saphir	100.000 €	+1 Mio. € (1,88 Mio. €)	weiß	Mind. 2 weiße	-
Bronze Rubin	150.000 €	+1,5 Mio. € (3,38 Mio. €)	weiß	Mind. 5 weiße	-
Silber Rubin	250.000 €	+2,5 Mio. € (5,88 Mio. €)	weiß	Mind. 10 weiße	-
Gold Rubin	500.000 €	+5 Mio. € (10,88 Mio. €)	weiß	Mind. 20 weiße	-
Bronze Diamant	1.000.000 €	+10 Mio. € (20,88 Mio. €)	weiß	Mind. 50 weiße	-
Silber Diamant	2.000.000 €	+20 Mio. € (40,88 Mio. €)	weiß	Mind. 75 weiße	-
Gold Diamant	5.000.000 €	+50 Mio. € (90,88 Mio. €)	weiß	Mind. 100 weiße	+ 100 weiße
Platin Diamant	10.000.000 €	+100 Mio. € (190,88 Mio. €)	weiß	Mind. 200 weiße	+ 300 weiße

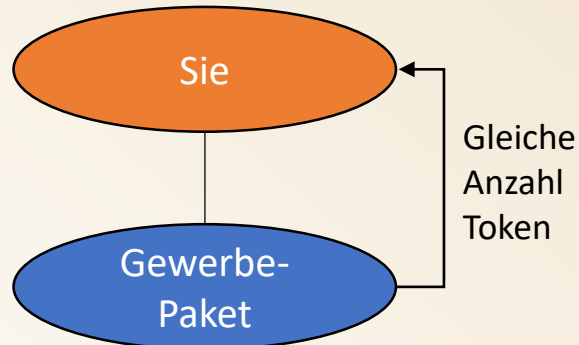




Verdienstmöglichkeit IV: Token-Bonus

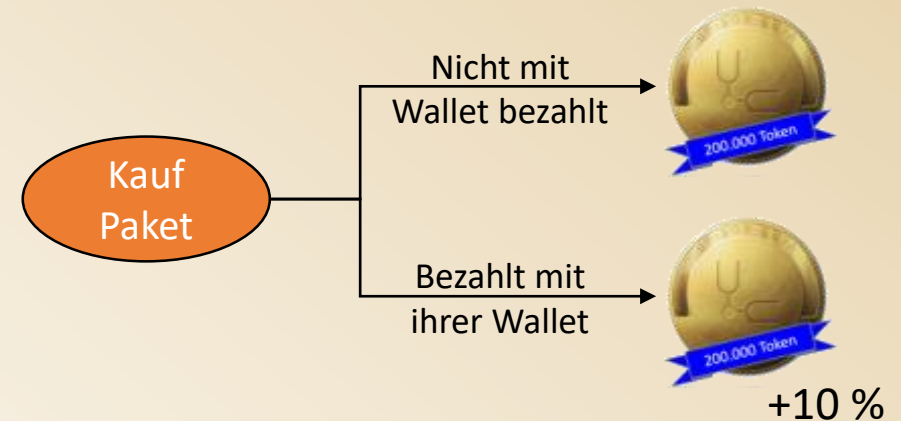
Mit dem Token-Bonus bekommen sie zusätzliche Token in ihren Account gutgeschrieben. Der Token-Bonus belohnt den Kauf von Gewerbe-Paketen und die Reinvestition

a) Gewerbe-Paket



Für das Weiterempfehlen an einen Gewerbekunden*, bekommen sie als zusätzlichen Bonus die gleiche Anzahl Token, wie der Käufer des Gewerbe-Paketes

b) Reinvestition



Wenn sie ihren Paketkauf mit dem Geld aus ihrer Wallet (Provision und Bonus) bezahlen, bekommen sie 10 % mehr Token gutgeschrieben





Inhaltsverzeichnis

Management Summary	3
Währungen im Vergleich	5 - 9
Pre-Launch Strategie	11 - 14
Verdienstmöglichkeiten	16 - 19
Coin-Technologie: Erster Einblick	21
Team & Firmensitz	23 - 24





Einblick in die Coin-Technologie

Die Lösung für Transaktionen ohne Engpässe bei digitalen Währungen

Der UNISON COIN ist wie in den vorangegangenen Schritten erklärt eine Evolution im Bereich digitaler Währungen. Die Technologie ist so bahnbrechend, dass die Geschäftsleitung sich entschieden hat, die Information nur schrittweise herauszugeben.

Aktuell wird schonmal so viel verraten, dass es sich um eine mehrschichtige Nachrichtenstruktur handelt, um Zahlungen in Echtzeit durchführen zu können. Eine reine Blockchain ist deshalb uninteressant, weil sie sämtlichen Traffic auf diesen Kanal fokussiert und es dann zwangsweise irgendwann zu einem Engpass kommen muss.

Parallel wird ein ausgeklügeltes, schlankes und dezentrales System geführt, in welchem Transaktionen abgearbeitet werden. Ressourcen für Mining sind nicht notwendig. Weitere Informationen und Details folgen in den kommenden Whitepaper-Updates.



Engpass



freie Fahrt in alle Richtungen





Inhaltsverzeichnis

Management Summary	3
Währungen im Vergleich	5 - 9
Pre-Launch Strategie	11 - 14
Verdienstmöglichkeiten	16 - 19
Coin-Technologie: Erster Einblick	21
Team & Firmensitz	23 - 24



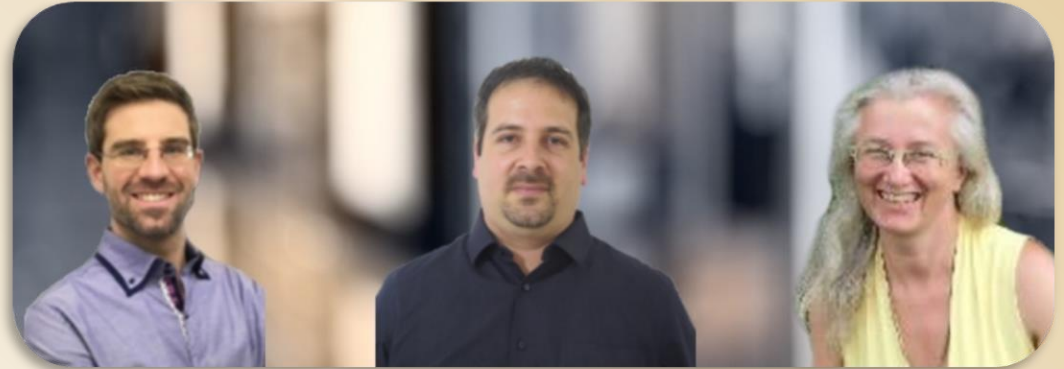


Team - Aufsichtsrat - Expertenrat

Unser Team

hochkarätige Wissensträger aus den Bereichen

- ✓ Wirtschaft und Vermögensverwaltung
- ✓ IT und Webdesign
- ✓ Support
- ✓ Rechtsberatung sowohl im klassischen Recht als auch nach UCC und Naturrecht
- ✓ Onlinemarketing und Marketing im klassischen Sinn
- ✓ Risikomanagement



Oliver Chappuis
lic. oec. HSG
CMO

Nino M. Fiammingo
Dipl.W.Ing. (FH)
CEO

Brigitte T. Ulreich
COO

Aufsichtsrat – Der vertiefte Einblick

Um den Teilnehmern einen besseren Einblick zu geben, hat sich die Geschäftsleitung entschieden, eine Art „Aufsichtsrat“ zu implementieren. Dieser setzt sich zusammen aus Teilnehmern, die sich stärker engagieren wollen und aus TOP-Leadern der einzelnen Länder.

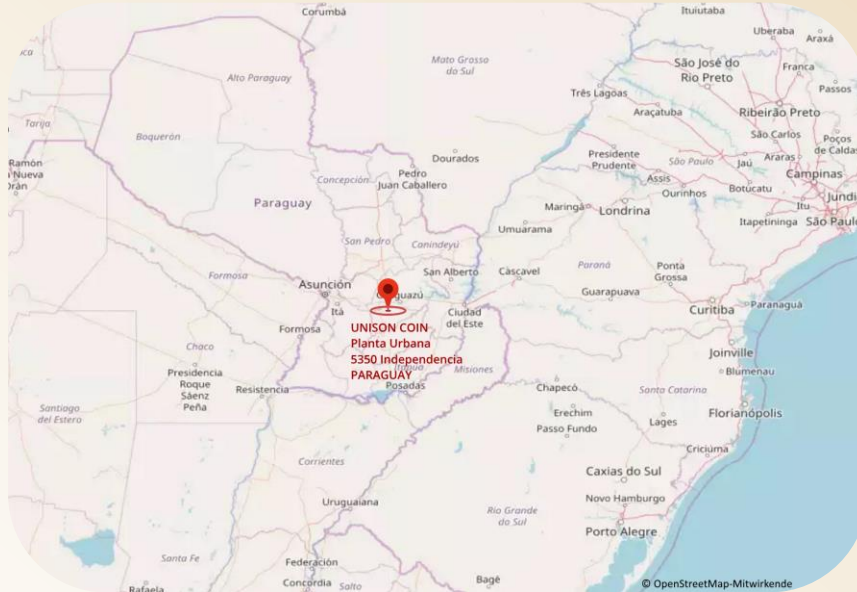
Expertenrat – Externe Unterstützung

Wir verfügen außerdem über ein externes Expertenteam, welches der Geschäftsleitung beratend zur Seite steht. Gerne nehmen wir weitere Spezialisten in dieses Team auf, um unser Projekt noch breiter zu gestalten. Insbesondere freuen wir uns über Knowhow im Bereich Immobilienmanagement (für die Resorts), im Bereich Kryptocoinmanagement (im Bereich Trading/Analyse) und im Bereich Vertrieb, Onlinemarketing und auch im klassischen Marketing. Diesbezüglich bitten wir um eine aussagekräftige email an info@unisoncoin.com





Firmensitz



Firmensitz

UNISON COIN
Planta Urbana
5350 Independencia
PARAGUAY

RUC 6.132.268-7

Email: info@unisoncoin.com

Disclaimer

Die Teilnahme beim Projekt UNISON COIN stellt kein Investment oder etwas ähnlich geartetes dar.

Jeder unterstützt mit seiner Teilnahme den Gedanken einer freien, unabhängigen Währung, die weltweit frei gehandelt wird.

Für die Umsetzung der Anlagestrategie wird keine Gewähr übernommen. Zur Überwachung wird der vorher beschriebene Aufsichtsrat fungieren, der sich aus normalen Teilnehmern zusammensetzt.



Die zeitgemäße Alternative zu Bargeld

- ✓ Erster Coin mit Mindestwert-Absicherung
- ✓ Vermögenswerte mit 100 % Wertzuwachs-Potenzial pro Jahr
- ✓ Interdisziplinäres Experten-Team
- ✓ Ressourcenschonende, bahnbrechende Coin-Technologie
- ✓ Echte Menschen, echtes Geschäft
- ✓ und vieles mehr...

UNISON
COIN

