

# Zusammenfassung - Nui Super Samstag - 17.03

MARCUS NEUFELDT · SAMSTAG, 24. MÄRZ 2018

## **Nui Super Samstag – \$500 zu 1 Millionen Menschen**

**“Look where the world is heading and be there first”**

### **Kinsey Lindgren – Head of CORE**

Kinsey gab eine sehr emotionale Präsentation über CORE. Ich gab mir die Erlaub

- Permanente Verbesserung der Plattform, wir sind erst am Anfang
- Nui beginnt selber CORE Angebote zu kreieren, die direkt auf der Plattform ausgeführt werden
- Integration von immer mehr exklusiven Angeboten
- Integration von Amazon in Retailrewards folgt bald
- CORE als Teil des Ökosystems von REACH und KALA sehr mächtig
- CORE als Tor für Menschen ohne Kryptoerfahrung
- CORE Punkte können zu KALA gewandelt werden und mit KALA kann man Mining-Verträge kaufen (EINZIGARTIG!!)

### **Leo Kanell – CEO Fundwise**

Leo sprach über die Kooperation von Fundwise und Mintage Mining. Dies ist erste Koopertation zwischen einer Bank und Mining Anbieter wobei die Bank zinsfreie Miningkredite NUI-Mitgliedern anbietet. Es wurden bereits Kredite in Höhe von 3,5 Millionen bewilligt.

### **Darren Olayan – CEO NUI**

Darren gab zunächst einen historischen Überblick der letzten 18 Monate und die zahlreichen Firmen und Erfahrungen die er gesammelt hat.

KALA:

- KALA ITO erfolgreich verlaufen und entsprach den Erwartungen – man wollte Nui-Mitgliedern eine Chance geben KALA zu besitzen bevor sie die „Big Boys“ ins Boot holen

- Darren hat Kontakte zu 14 Hedgefonds, die eine Bandbreite von 10 Millionen bis zu 1 Milliarde investieren wollen, sein Job in den nächsten 3 Monate ist es, diese Deals unter Dach und Fach zu bringen

- KALA hat 21 Billionen Token, weil man eine Währung mit nur 2 Dezimalstellen wollte

Mintage:

Phase 1. Hierbei hat Mintage Hardware von über 30 Anbietern geleased (Genesis, Hashflare etc etc) und ihren Mining-Algorithmus laufen lassen. Als die Anbieter sahen, dass Mintage viel besser performed als sie selbst, haben sie Mintage die Gebühren verdoppelt.

Phase 2: Mintage kauft eigene Hardware. Aktuelles Inventar wird von 50 Millionen auf 200 aufgestockt.

Phase 3: Große „zentrale“ Miningfarmen sind ein Problem in der Kryptowelt. Sie haben viel Macht und können die Märkte nach Belieben beeinflussen. Nui will ein dezentrales Mining-Netzwerk aufbauen. Nui-Mitglieder können ein Mining-Gerät von Mintage kaufen und nach Hause holen und damit sehr sehr lukratives Mining betreiben. Das Gerät dient zusätzlich als „Node“ des Nui-Netzwerkes. Mit bereits 10000 verkauften Einheiten wäre NUI in den TOP10 der Miner. Bei 40000 hätten sie die meiste Hashpower unter sich – jedoch mit dem riesen Unterschied, dass sie ein dezentrale Miningnetwork aufgebaut haben. Nui hat bereits bei Bitmain 50000 dieser Geräte bestellt. Sie werden den Mintage-Algorithmus haben und auch KALA minen. Es gibt bereits 6 Firmen die Verträge unterschrieben haben ihre Coins auf dem dezentralen Netzwerk von NUI laufen zu lassen.

Darren ging weiterhin auf die Gründe ein warum ‚Jones Day‘ als Anwaltskanzlei für Mintage und Nui ausgewählt wurde – sie arbeiten bereits seit 8 Monaten zusammen.

**Jones Day** ist eine Top10 Kanzler der Welt und sie vertreten die SEC in allen Kryptofragen – man kann rechtlich zum heutigen Stand nicht besser aufgestellt sein.

## **Richard Smith – Co-Founder NUI**

- Free Member werden Free Member einladen können